

**Kanzleiname**

|  |
| --- |
|  |

**Praxisbereich**

**Wählen Sie den Praxisbereich ENTWEDER vom Dropdown-Menü**

 **►** NAME

 **ODER** wenn Sie eine ältere Version von Word verwenden**, tippen Sie in diese Box:** **►**

Wählen Sie EINEN Praxisbereich von der Liste auf den letzten Seiten dieses Dokuments

**Kontaktdaten für die Vereinbarung eines Interviewtermins**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Name** | **Position** | **E-Mail** | **Telefonnummer** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**Wie lautet der Name des Teams oder der Abteilung?**

|  |
| --- |
|  |

**Praxisleiter\*in**

|  |  |
| --- | --- |
| **Name** | **Standort** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Anzahl an **PARTNER\*INNEN** im Team  |   |   | Anzahl an **WEITEREN ANWÄLT\*INNEN** im Team |   |
| *Partner\*innen, die mindestens 50% ihrer Zeit in diesem Team/dieser Abteilung verbringen* |  |   | *Weitere Anwält\*innen, die mindestens 50% ihrer Zeit in diesem Team/dieser Abteilung verbringen* |  |

**Ihre Praxis: Was unterscheidet Ihre Praxis von der Konkurrenz?**

|  |
| --- |
| Wir empfehlen folgende Informationen anzugeben: wofür Ihre Praxis bekannt ist, Schlüsselpartner\*in und Kernmandanten. Bitte machen Sie auch Angaben zum etwaigen Wachstum der Praxis und zu jeglichen mandantenorientierten, kostensparenden und/ oder effizienzsteigernden Initiativen (z.B. IT, AI). |

**Ihre Praxis: Wie beurteilen Sie unser existierendes Ranking bzw. unsere Analyse?**

|  |
| --- |
|  |

**WICHTIG**

**Mandanten: Referenzkontakte**

**Feedback von Mandanten ist ein wichtiger Bestandteil unserer Recherche. Bitte geben Sie mindestens 20 Referenzkontakte an, an die wir uns vertraulich wenden können.**

Für Referenzen kommen auch Kanzleien in Frage, die Mandatsarbeit an Sie verweisen, oder andere Organisationen, die sich zur Qualität Ihrer Praxis äußern können. Mandantennamen werden von uns strikt vertraulich behandelt. Sie werden nicht an andere Organisationen übermittelt und sie werden nicht für andere Zwecke außerhalb der Legal 500-Recherche kontaktiert. Wir arbeiten unter vollständiger Einhaltung der DGSVO.

Die Excel-Tabelle für Referenzkontakte finden Sie unter den [redaktionellen Richtlinien](https://www.legal500.com/the-legal-500-submission-information/deutschland-submissions-german/) auf unserer Webseite und kann dort heruntergeladen werden.

b.w.

**Mandanten: zur Veröffentlichung freigegebene Mandanten**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Aktive Kernmandanten in den vergangenen 12 Monaten** | **Ungefähre Dauer der Geschäftsbeziehung (Jahre)** | **Neuer Mandant (ja/nein)** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Um weitere Mandanten hinzuzufügen, klicken Sie mit der rechten Maustaste auf ein beliebiges Feld und wählen Sie ‘Zeile unterhalb einfügen’** |

**Mandanten: vertrauliche Mandanten (nicht zur Veröffentlichung)**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Aktive Kernmandanten in den vergangenen 12 Monaten** | **Ungefähre Dauer der Geschäftsbeziehung (Jahre)** | **Neuer Mandant (ja/nein)** |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Um weitere Mandanten hinzuzufügen, klicken Sie mit der rechten Maustaste auf ein beliebiges Feld und wählen Sie ‘Zeile unterhalb einfügen’** |

**Ihr Team – Partner\*in: Führende Namen**

|  |
| --- |
| Bitte stellen Sie uns Informationen über Personen zur Verfügung, die eine herausragende Stellung in ihrem Praxisbereich besitzen.Bitte nennen Sie nur wirklich herausragende Kandidat\*innen und übermitteln Sie ausreichenden und klaren Nachweis für die Nennung. Wir zeichnen nur Personen aus, die exzellentes Feedback von Referenzen und Wettbewerbern erhalten und die in diesem Jahr (und in vergangenen Jahren) eine prominente Rolle in marktführenden Mandaten gespielt haben.*The Legal 500* ermutigt Kanzleien, talentierte Frauen und Minderheiten für eine Nennung als Führender Name/Name der nächsten Generation/Aufsteiger in Erwägung zu ziehen.Sollten Sie weitere Textfelder benötigen (für weitere Führende Namen), kopieren Sie bitte diese Seite.  |

|  |
| --- |
| **Partner\*in: Führender Name 1** |
| **Name** | **Standort** | **In der vergangenen Ausgabe gelistet? (ja/nein)** |
|  |  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

|  |
| --- |
| **Partner\*in: Führender Name 2** |
| **Name** | **Standort** | **In der vergangenen Ausgabe gelistet? (ja/nein)** |
|  |  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

|  |
| --- |
| **Partner\*in: Führender Name 3** |
| **Name** | **Standort** | **In der vergangenen Ausgabe gelistet? (ja/nein)** |
|  |  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

**Ihr Team – Partner\*in: Namen der nächsten Generation**

|  |
| --- |
| Bitte stellen Sie uns Information über Junior-/neue/jüngere Partner\*innen zur Verfügung, die einen wesentlichen Beitrag zur Praxis leisten. **Bitte nennen Sie nur wirklich herausragende Kandidat\*innen und übermitteln Sie ausreichenden und klaren Nachweis für die Nennung.**Sollten Sie weitere Textfelder benötigen (für weitere Namen der nächsten Generation), kopieren Sie bitte diese Seite. |

|  |
| --- |
| **Partner\*in: Name der nächsten Generation 1** |
| **Name** | **Standort** | **In der vergangenen Ausgabe gelistet? (ja/nein)** |
|  |  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

|  |
| --- |
| **Partner\*in: Name der nächsten Generation 2** |
| **Name** | **Standort** | **In der vergangenen Ausgabe gelistet? (ja/nein)** |
|  |  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

**Ihr Team – Associates: Aufsteiger**

|  |
| --- |
| Bitte stellen Sie uns Informationen über Associates zur Verfügung, die einen wesentlichen Beitrag zur Praxis leisten. **Bitte nennen Sie nur wirklich herausragende Kandidat\*innen und übermitteln Sie ausreichenden und klaren Nachweis für die Nennung.** Auch Counsel können in dieser Kategorie genannt werden.Sollten Sie weitere Felder benötigen (für weitere Associates), kopieren Sie bitte diese Seite. |

|  |
| --- |
| **Associate: Aufsteiger 1** |
| **Name** | **Standort** |
|  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

|  |
| --- |
| **Associate: Aufsteiger 2** |
| **Name** | **Standort** |
|  |  |
| **Unterstützende Informationen** |
|  |

**Ihr Team: signifikante Zu- und Abgänge auf Partnerebene**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Name** | **Zugang/Abgang/Ernennung?** | **Kommt von/geht zu (Kanzlei)/neue Position** | **Monat/Jahr?** |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**\*NEU\* Freigegebene Mandate**

Bitte wählen Sie drei Highlight-Mandate aus der nachfolgenden detaillierten Mandatsauflistung, die Ihre Praxis Ihrer Meinung nach am besten beschreiben, und geben Sie uns einen **kurzen** Überblick. **Bitte geben Sie nur zur Veröffentlichung freigegebene Mandate an. Diese werden gemeinsam mit den redaktionellen Texten gerankter Kanzleien veröffentlicht.**

 **Beispiel**

“Beratung von [Name des Mandanten] bei der Übernahme von [Name des Unternehmens]”, oder

“Beratung eines Bankenkonsortiums bei der Finanzierung des $6 Milliarden-Erwerbs eines Technologieunternehmens”.

|  |
| --- |
| **1.     Mandatsüberblick *(einschließlich des Mandantennamens)*** |
|   |
| **2.     Mandatsüberblick *(einschließlich des Mandantennamens)*** |
|   |
| **3.     Mandatsüberblick *(einschließlich des Mandantennamens)*** |
|   |

**Ihre Praxis – detaillierte Highlight-Mandate**

Bitte stellen Sie uns bis zu 20 Highlight-Mandate zur Verfügung, die Ihre Praxis in den vergangenen 12 Monaten am besten beschreiben.

Um weitere Namen oder Jurisdiktionen innerhalb eines Mandats hinzuzufügen, klicken Sie mit der rechten Maustaste auf ein beliebiges Feld und wählen Sie ‘Zeile unterhalb einfügen’.

Um weitere Mandate hinzuzufügen, kopieren Sie die entsprechenden Felder und fügen Sie diese auf einer neuen Seite ein.

|  |
| --- |
| **Freigegebenes Mandat**  |
| **Name des Mandanten** | **Industriebereich** |
|  |  |
| **Überblick über das Mandat** |
| Bitte stellen Sie einen mandatsbeschreibenden Satz zur Veröffentlichung auf legal500.de zur Verfügung, z.B. “beriet Mandant A beim €20 Millionen-Erwerb von Unternehmen B.” |
| **Beschreibung des Mandats** |
|  |
| **Transaktionsvolumen** |  |
| **Grenzüberschreitend (ja/nein)?** |  |
| **Involvierte Jurisdiktion(en)** | **Mandatsursprung in genannter Jurisdiktion (ja/nein)** |
|  |  |
|  |  |
| **Federführende(r) Partner\*in** |
| **Name** | **Standort** | **Praxisbereich** |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Weitere wichtige Teammitglieder** |
| **Name** | **Standort** | **Praxisbereich** |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Weitere Kanzleien, die an der Beratung teilgenommen haben und ihre Rolle(n)** |
| **Kanzleiname** | **Rolle** | **Beraten wen** (geben Sie die Kanzlei/das Unternehmen/die Person an, die beraten wurde) |
|  |  |  |
| **Startdatum** | **Enddatum** |
|  |  |

|  |
| --- |
| **Vertrauliches Mandat** |
| **Name des Mandanten** | **Industriebereich** |
|  |  |
| **Überblick über das Mandat (optional)** |
| Wenn Sie keine zur Veröffentlichung freigegebene Mandate zur Verfügung gestellt haben, geben Sie bitte einen anonymisierten mandatsbeschreibenden Satz für die Veröffentlichung auf legal500.de an, z.B. “beriet ein XYZ Unternehmen beim €20 Millionen-Erwerb eines XYZ Unternehmens.” |
| **Beschreibung des Mandats** |
| Bitte fügen Sie jegliche relevante Pressemitteilungen in dieses Feld ein |
| **Transaktionsvolumen** |  |
| **Grenzüberschreitend (ja/nein)?** |  |
| **Involvierte Jurisdiktion(en)** | **Mandatsursprung in genannter Jurisdiktion (ja/nein)** |
|  |  |
|  |  |
| **Federführende(r) Partner\*in** |
| **Name** | **Standort** | **Praxisbereich** |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Weitere wichtige Teammitglieder** |
| **Name** | **Standort** | **Praxisbereich** |
|  |  |  |
|  |  |  |
| **Weitere Kanzleien, die an der Beratung teilgenommen haben und ihre Rolle(n)** |
| **Kanzleiname** | **Rolle** | **Beraten wen** (geben Sie die Kanzlei/das Unternehmen/die Person an, die beraten wurde) |
|  |  |  |
| **Startdatum** | **Enddatum** |
|  |  |

**Referenz – DE Praxisbereiche 2023**

**ARBEITSRECHT**

**• Arbeitsrecht**

**BANK- UND FINANZRECHT**

**• Finanzmarktaufsicht**

**• FinTech**

**• Immobilienfinanzierung**

**• Investmentfonds**

**• Kreditrecht**

**• Projektfinanzierung**

**BRANCHENFOKUS**

**• Energie**

*Regulatorische Beratung*

*Transaktionen*

**• Gesundheit**

*Heilmittelwerberecht*

*Medizinrecht* **NEU**

 *Regulatorische Beratung*

*Transaktionen*

**• Telekommunikation**

*Regulatorische Beratung*

*Transaktionen*

**COMPLIANCE**

**• Compliance**

**• Interne Untersuchungen**

**GESELLSCHAFTSRECHT UND M&A**

**• Gesellschaftsrecht**

*Gesellschafter- und gesellschaftsrechtliche Streitigkeiten*

**• M&A: Großdeals (€500m+)**

**• M&A: mittelgroße Deals (€100m--€500m)**

**• M&A: kleinere Deals (-€100m)**

**GEWERBLICHER RECHTSSCHUTZ**

**• Markenrecht**

*Designrecht*

*Markenverwaltung und strategische Beratung*

**• Patentrecht: Patentanwälte: Anmeldungen und Amtsverfahren**

**• Patentrecht: Patentanwälte: Streitbeilegung**

**• Patentrecht: Rechtsanwälte: Streitbeilegung**

**• Wettbewerbsrecht**

**HANDELS- UND VERTRIEBSRECHT**

**• Außenwirtschaftsrecht**

**• Handel, Vertrieb und Logistik**

**IMMOBILIEN- UND BAURECHT**

**• Baurecht (einschließlich Streitbeilegung)**

**• Immobilienrecht**

**• Projektentwickung**

**INFORMATIONSTECHNOLOGIE**

**• Datenschutz**

**• Informationstechnologie und Digitalisierung**

**• IT-Transaktionen und Outsourcing**

**KAPITALMARKT**

**• DCM**

*High-Yield-Transaktionen*

**• ECM**

**• Strukturierte Finanzierungen und Verbriefungen**

**KARTELLRECHT**

**• Kartellrecht**

*Kartellrechtliche Streitigkeiten*

**LEBENSMITTELRECHT UND KONSUMGÜTER**

**•** Lebensmittelrecht und Konsumgüter

**MEDIEN**

**• Entertainment**

*Urheberrechtliche Streitigkeiten*

*Gaming*

*Digital Content*

**• Presse- und Verlagsrecht**

**ÖFFENTLICHES RECHT**

**• Beihilferecht**

**• Umwelt- und Planungsrecht**

*Entsorgungswirtschaft und Abfallrecht*

*Produktbezogene Beratung*

**• Vergaberecht**

**• Wirtschaftsverwaltungsrecht**

**PRIVATE CLIENTS UND NONPROFITS**

**• Private Clients und Nonprofits**

**PRIVATE EQUITY**

**• PE-Transaktionen: Großdeals (€500m+) NEU**

 **PE-Transaktionen: mittelgroße Deals (€100m--€500m) NEU**

*Fondsstrukturierung*

**• Venture Capital**

**RESTRUKTURIERUNG UND INSOLVENZ**

**• Insolvenz**

**• Restrukturierung**

**STEUERRECHT**

**• Steuerrecht**

*Steuerstrafrecht*

**STREITBEILEGUNG**

**• Arbitration (einschließlich internationaler Arbitration)**

**• Commercial Litigation**

**• Produkthaftung**

**• Streitigkeiten im Finanzdienstleistungssektor**

**TRANSPORT**

**• Beratung des Transportsektors**

**• Maritimes Wirtschaftsrecht**

*Schiffsfinanzierung*

**VERSICHERUNGSRECHT**

**• Beratung von Versicherungen**

**• Streitbeilegung**

**WIRTSCHAFTSSTRAFRECHT**

**• Beratung von Einzelpersonen**

**• Beratung von Unternehmen**

**CITY FOCUS: WIRTSCHAFTSRECHT NEU** *Dies ersetzt das Kapitel ‘Regionale Kanzleien: Wirtschaftsrecht’ und ist neben Regionalkanzleien nun auch für nationale und internationale Großkanzleien mit Standorten in den jeweiligen Städten offen. Besonderes Augenmerk legen wir weiterhin auf die regionale Verwurzelung in Form eines regionalen Mandantenstammes bzw. der regionalen Mandatsarbeit.* ***B****itte schicken Sie uns hierfür einen Überblick Ihrer Tätigkeit, der besondere Spezialisierungen und Stärken unterstreicht.*

**• Berlin**

**• Bremen**

**• Dresden**

**• Düsseldorf**

**• Frankfurt**

**• Hamburg**

**• Hannover**

**• Köln**

**• Leipzig**

**• München**

**• Nürnberg**

**• Stuttgart**